



AVON

JULI BIS AUGUST 2024

Entwicklungsprogramm für neue

**SALES
LEADER**



DEINE VORTEILE

als Sales Leader

- **12 Provisionszahlungen** pro Jahr
- Exklusive **Bonusprogramme**
- Selbstständige **Karriereentwicklung**
- **Flexible Arbeitszeiten**
- **Kostenlose Unterstützung** durch Trainings, Webcasts, Konferenzen, Druck- & Online Materialien
- **Ohne Startinvestition** & unternehmerisches Risiko
- **Tradition**, die deinen Erfolg unterstützt
- **Teamarbeit**, die Spaß macht
- **Neue soziale Kontakte**
- **Reisen**
- **Geschenke**
- **Belohnung, Anerkennung, Zertifikate**
- Eigene personalisierte **E-Broschüre & Avon ON App**

DAS NEUE 7-STUFEN-MODELL im Überblick

SL-LOA	Gruppenbruttoumsatz (GAS)	Aktive Berater*innen G1	Eigenbruttoumsatz (PAS)	Bonus / Geschenk
SL-LOA 1	500€	2	100€	Produktsets
SL-LOA 2	750€	3	100€	150 €
SL-LOA 3	1.100€	4	100€	200€
SL-LOA 4	1.700€	4	100€	250€
SL-LOA 5	2.200€	5	100€	300€
SL-LOA 6	2.700€	6	100€	300€
SL-LOA 7	3.200€	7	100€	350€

ZUSÄTZLICHE ERKLÄRUNGEN:

Das Programm besteht aus 7 Schritten: In jedem Monat machst du den nächsten Schritt.

Der Bonus wird nach Erfüllen der Voraussetzungen pro Monat nach Monatsabschluss ausgezahlt.

Du kannst einzelne Schritte überspringen und dann wieder an diesem Entwicklungsprogramm teilnehmen, d.h. wenn du in einem Monat dein Ziel für den Bonus nicht erreichen solltest, gilt für den darauf folgenden Monat das Ziel der nächsten SL-LOA (und der dazugehörige Bonus).

SL-LOA: Sales Leader Zugehörigkeitsdauer (seit wie vielen Monaten du Avon Sales Leader bist).

Die Zugehörigkeitsdauer startet im Monat, in dem die Sales Leader Vereinbarung angelegt wird.

Gruppenbruttoumsatz (GAS) der 1. und 2. Generation zusammengezählt: Gesamtauftragswert des Teams (alle 2 Generationen, abzüglich Rücksendungen) einschließlich des Eigenbruttoumsatzes (PAS) des Sales Leaders in einem Monat (Kund*innen-Preise).

Aktive Avon Beauty-Berater*in: Beauty-Berater*in mit Aufträgen über 1 € Netto.

DEIN SL-LOA 1 ENTWICKLUNGSPROGRAMM

Als neuer Sales Leader ist deine wichtigste Aufgabe, dir dein eigenes Avon Beauty-Berater*innen-Team aufzubauen. Unser spezielles Avon Programm begleitet dich auf diesem Weg.

Eine Selektion an Produktneueinführungen für das laufende Quartal



50 DUFTPROBEN
mit Karte, 0,6 ml

Alle Geschenke aus der Seite 4 und 5 werden dir nach Ablauf des jeweiligen Monats, mit deiner ersten Bestellung im nächsten Monat mitgeschickt.

Bitte beachten: Bei den Proben handelt es sich um Beispielabbildungen. Diese können je nach Verfügbarkeit variieren. Irrtum und Änderungen vorbehalten.

BAUE DIR DEIN EIGENES TEAM AUF!

Zeige anderen die Möglichkeiten bei Avon sowie die großartigen Produkte und entwickle so dein Geschäft! Mach dich mit dem MEIN START Magazin und einer Selektion der Originalprodukte aus dem MEIN START Programm auf den Weg neue Beauty-Berater*innen zu ernennen und zu entwickeln!





Juli bis August 2024

DEINE
**VERDIENST-
MÖGLICHKEITEN**
IM ÜBERBLICK

Sales Leader Modell mit 12 Positionen

Beginne deine Karriere mit Avon und verdiene mehr!
Dein Business - Deine Freiheit, deine Art zu leben!



Um die Provision zu erhalten, muss der
Sales Leader selbst als aktive*r Avon
Beauty-Berater*in tätig sein.

DAS PROVISIONS- MODELL

Titel	Gruppenbruttoumsatz (GAS)	G1 %	G2 %	Wachstumsbonus % G1	Mentoringbonus €
Junior Koordinator	750 €	5,0 %		2,0 %	
Koordinator	1.700 €	6,0 %		2,0 %	150 €
Senior Koordinator	3.200 €	6,5 %		2,0 %	300 €
Top Koordinator	4.500 €	7,0 %		2,0 %	400 €
Junior Leader	8.000 €	7,5 %	1,5 %		
Leader	15.000 €	8,0 %	2,0 %		
Senior Leader	28.000 €	9,0 %	2,5 %		
Top Leader	40.000 €	9,0 %	3,0 %		
Junior Manager	63.000 €	9,5 %	3,5 %		
Manager	115.000 €	9,5 %	4,0 %		
Senior Manager	230.000 €	10,0 %	4,5 %		
Top Manager	460.000 €	10,0 %	5,0 %		

Wachstumsbonus % G1:

* Junior Koordinator bis Top Koordinator: Mindestens 1 Ernennung ab 50 € Brutto Bestellwert pro Monat UND 1 aktive*r Avon Beauty-Berater*in in der 1. Generation der Gruppe mehr als im letzten Monat.

Mentoring Bonus:

Der Upline Sales Leader ab Titel „Junior Koordinator“ erhält einmalig für das erstmalige Erreichen des Titel Koordinator bis Top Koordinator eines Sales Leader aus seiner 1. Generation einen Mentoring Bonus.

ZUSÄTZLICHE ERKLÄRUNGEN:

Das Programm besteht aus 12 Schritten: Von der Kandidatur, im ersten Monat, bis zum 12 Monat (1 Jahr). Dein Bonus bzw. deine Geschenke werden dir nach Erfüllen der Voraussetzungen pro Monat nach dem Monatsabschluss ausgezahlt / zugeschickt.

SL-LOA: Sales Leader Zugehörigkeitscampagne (gibt an seit wie vielen Monaten die Sales Leader Tätigkeit besteht. Die SL-LOA startet in dem Monat, in der die Sales Leader Vereinbarung angelegt wird). **Gruppenbruttoumsatz (GAS)** der 1. und 2. Generation zusammengezählt: Gesamtauftragswert des Teams (alle 2 Generationen, abzüglich Rücksendungen) einschließlich des Eigenbruttoumsatzes (PAS) des Sales Leader in einem Monat (Kundenpreise).

Aktive Avon Beauty-Berater*in: Avon Beauty-Berater*in mit einer Bestellung über 1 € Netto. Achtung: Eine Person, die einem Monat eine höhere Rücksendung als Bestellung hat, weniger als 1 € Netto Bestellwert oder nur Broschüren / andere gedruckte Unterlagen / Verkaufshilfen bestellt, wird trotz Bestellung und evtl. mehr als 1 € Netto vom System als nicht aktiv gewertet. **Nettoumsatz*:** Bruttoumsatz (Kund*innen-Preise) abzüglich Rabatt für die Avon Beauty-Berater*in, abzüglich MwSt. Damit der Sales Leader eine Provision ausgezahlt bekommt ist es notwendig, in jedem Monat mindestens den Titel Junior Koordinator zu erreichen (750 € Gruppenumsatz).

AVON

Prämien (Seite 4 - 5): Im Einzelfall kann es zu einer Lieferzeit von bis zu 6 Wochen kommen. Bitte beachte, dass Avon sich im Fall nicht lieferbarer Ware vorbehält, Produkte mit ähnlichen Eigenschaften, Qualität und Wert zu senden.

Avon besitzt alle Rechte, um die **Provisionsstruktur und das gezeigte Programm in diesem Magazin** jederzeit zu ändern. Wir weisen dich darauf hin, dass die Änderung der Provisionsstruktur als einvernehmlich vereinbart gilt und die neue Provisionsstruktur die bisherige vollständig ersetzt, wenn du dem nicht innerhalb von 6 Wochen nach Erhalt dieser Information widersprichtst.

Einen Widerspruch richtest du bitte an den Avon Kundenservice:

Email: Verkaufsservice@Avon.com

Telefon: 0811/29999020

Postanschrift: Avon Cosmetics GmbH

Postfach 23 17 01,

85326 München Flughafen

Bei Rückfragen wende dich gerne an deinen Sales Coach.
Rufe unseren Kundenservice unter der **0811/29999020** an.
Schreibe uns eine E-Mail: Verkaufsservice@Avon.com

Irrtum und Änderungen vorbehalten.

Alle Angaben sind ohne Gewähr.

Werde ein Teil der Avon Sales Leader
Facebookgruppe: [https://www.facebook.com/
groups/AVONSalesLeaderDeutschland](https://www.facebook.com/groups/AVONSalesLeaderDeutschland)

Scanne mit deiner Handykamera einfach den QR-Code und gelange direkt zur Gruppe!



Dein Must-have! Download über App Store & Google Play



[@avoncosmeticsde](https://www.instagram.com/avoncosmeticsde)